

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

DEINE AUFGABEN:

- Proaktives und unternehmerisches Management des Accounts
- Globale Führung des OEM-Kunden/ CBU-Lead
- Entwicklung, Etablierung und Sicherstellung von Produkt- und Preisstrategien
- Präsentation von komplexen Systemen und Produktlösungen beim Kunden und auf Messen im In- und Ausland
- Anfragebearbeitung zur globalen Neuprojektgewinnung und bei Änderungen unter Zuhilfenahme anderer Funktionsbereiche
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Regelmäßige Berichterstattung; Erstellung, Sicherstellung und Verfolgung der Umsatz- und Budgetplanung
- Koordination, Umsetzung und Sicherstellung der Teileversorgung des Kunden in der Vorserienphase
- Durchführung von Eskalationsgesprächen intern und extern
- Sicherstellung der termingerechten und organisationsseitigen Abwicklung des kommerziellen Anteils in den Geschäftsbeziehungen (rechtzeitige Bestellungen, Auftragsauslösung, Rückfluss der vorgestreckten Mittel)
- Weitergabe von Kundenanforderungen an die Personalabteilung (zur Schulung)

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossenes Studium
- langjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb in der Automobilzuliefererindustrie
- Lichttechnische Erzeugnisse
- Marktkenntnisse
- Exzellente Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse Produktionsverfahren/ -prozesse
- Führen von Verkaufs- und Krisengesprächen
- Kundenanforderungen
- MS Office insb. Excel
- Kenntnisse eines ERP-Systems
- Kenntnisse der gängigen Automobilnormen (ISO TS 16949, VDA 6.3)
- Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsfähigkeit, Organisationsfähigkeit, Reisebereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen
- Proaktives und kundenorientiertes Handeln; Fähigkeit zum Networking; unternehmerisches Denken und Handeln

UNSER ANGEBOT:

- Namhafte Automobilhersteller als Kunden sowie zukunftsfähige Produkte und Technologien
- Hervorragende Einstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten, auch auf internationaler Ebene
- Spannende Arbeitsaufgaben, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Unternehmensinterne Kommunikations-App
- Betriebseigene Kantine
- Bikeleasing
- Familienfreundlicher Arbeitgeber
- 30 Tage Urlaub und Sonderurlaubstage
- Betriebsfeiern
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bezuschussung von sportlichen Betätigungen
- Vergünstigungen auf Produkte und Dienstleistungen namhafter Anbieter

REBO Lighting & Electronics GmbH

Vor dem Melmen 8-10

99817 Eisenach

Emily-Julie Betke

Tel.: 0 369 20/ 87 214

BEWERBEN SIE SICH JETZT
MIT EINEM KLICK ÜBER UNSER

BEWERBERFORMULAR

